

### 特别工程支持申请表

文件编号: HJ/\_\_\_\_\_

代理商名称: \_\_\_\_\_

销售区域: \_\_\_\_\_

工程名称: \_\_\_\_\_

工程地址: \_\_\_\_\_

工程总面积 (m<sup>2</sup>): \_\_\_\_\_ m<sup>2</sup>

其中: \_\_\_\_\_ 面积: \_\_\_\_\_ m<sup>2</sup> (幕墙)

\_\_\_\_\_ 面积: \_\_\_\_\_ m<sup>2</sup> (幕墙)

\_\_\_\_\_ 面积: \_\_\_\_\_ m<sup>2</sup> (幕墙)

有无签订供货合同: 若有签订供货合同, 请复印合同附在申请表后。

若无签订供货合同, 请预计工程用胶型号、规格及数量:

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

此项工程的意义:

业主事先有无指定的产品? 若有, 是 \_\_\_\_\_

若无, 请说明现有主要竞争的产品: \_\_\_\_\_

生产商: \_\_\_\_\_

代理商: \_\_\_\_\_

情况反馈: \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

请附业主、幕墙公司、监理、设计院相关信息: \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

所要求汇杰硅的支持: (有把握达成销售任务的支持)

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

经销商: 签名: \_\_\_\_\_ 请于此处加盖公章: \_\_\_\_\_

汇杰有机硅营销部意见: \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

汇杰有机硅总经理审批: \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

抄送:

## 附：特价申请说明如下

一、目的：为了更好的树立品牌，让经销商获得最大的实惠。

二、范围：适用于具有特殊影响力的工程、造型特殊的建筑物，能更好的体现胶性能的工程、大型的政府工程、交通枢纽类的重点工程（机场、火（汽）车站、码头等）。

三、流程：工程信息的收集----工程的攻关---签订供货合同---传真特价申请表回公司。

- 工程信息的收集：

信息内容按上表内容收集，重点在于了解业主、幕墙公司、设计院（单位）、监理单位负责人的信息以及现有竞争信息的收集（含竞品的供胶政策）。

- 工程的攻关

完成工程信息的收集后，针对业主、幕墙公司、设计院（单位）、监理单位等相关人员进行攻关，此过程我司可提供技术、售前服务、营销策略等有效支持。

#### 四、申请拒绝原因：

- 信息不全的，不能申请；
- 信息虚假的，不能申请；

浙江汇杰有机硅有限公司